

出展者の声：i Smart Technologies 株式会社

## 出展の最大のメリットとは？



i Smart Technologies 株式会社  
代表取締役社長 CEO  
木村 哲也 様

(聞き手：ドイツメッセ日本代表部 大津)

以下敬称略

**大津**

それでは質問に入ります。

このたびのハノーバー・メッセ出展に関し、ご自身の立場と役割を教えてください。

**木村**

責任者であると同時に、説明員でもあります。

**大津**

ハノーバー・メッセに出展を決める前、日々の業務上でどのような課題を感じていましたか。

**木村**

海外展開を進めるに当たり、海外のお客さんの反応を知りたいと思っていました。

それと、日本国内で開かれる展示会だと決まったところの展示しか見ることができませんから、それと違うものを見たいとも考えていました。

**大津**

ハノーバー・メッセをお知りになったきっかけは、どのようなものでしたか。

**木村**

RRI からの紹介です。

## 大津

ハノーバー・メッセをお知りになってから、出展の申し込みをするまでに、躊躇したり障害となったりすることはありましたか。

## 木村

何もございません。  
30秒で決めました。

## 大津

ありがとうございます（笑）。  
申し込みをいただくときの最後の決め手は何でしたか。

## 木村

日本パビリオンでの出展となり、個別に出展するより手間が圧倒的に少なかったことです。

## 大津

実際に出展してみていかがでしたか。  
何か役に立ったことやメリットはありましたか。

## 木村

最大のメリットは日本の展示会だと接することができない国の会社から話をいただいたことです。

日本の展示会の場合、他の出展者と話す機会もあまりありませんが、現地へ行くことで他の出展者とコミュニケーションできた点も非常に良かったと思います。

## 大津

分かりました。  
ありがとうございます。

最後にこの展示会に出展しようと考えている人に向け、何かメッセージをいただけますか。

## 木村

やはり、海外の展示会に出展することになれば、それなりに手間も時間もかかります。  
しかし、日本国内に閉じこもっているのに比べ、いろいろな新しい発想に触れられます。

日本の展示会に比べ、体験型の展示を体感しやすいのではないのでしょうか。  
他にもいろいろなメリットがあると思いますから、ぜひ参加してみるといいと思います。

**大津**

分かりました。

ありがとうございました。